

May 08, 2025

To,  
**National Stock Exchange of India Limited**  
Symbol – Symphony

To,  
**BSE Limited**  
Security Code – 517385

**Sub.: Submission of newspaper clippings of publication of financial results**

Dear Sir / Madam,

We are submitting herewith newspaper clippings of unaudited financial results for the fourth quarter and financial year ended on March 31, 2025, published on May 08, 2025.

Please take the same on your record and kindly acknowledge the receipt.

Thanking you,

Yours Truly,  
**For, Symphony Limited**

**Mayur Barvadiya**  
**Company Secretary and Head - Legal**

*Encl.: as above*

# 'Hopping urban demand will recover in 12-18 mths'

Godrej Consumer Products expects recovery in urban demand in 12-18 months. **SUDHIR SITAPATI**, managing director and chief executive officer, tells **Shakhen D'Souza** that a recovery in the volumes of soaps will happen soon. Edited excerpts:

**When do you expect urban demand to recover?**  
I'm hoping it will recover in 12 to 18 months. The factors in recovery are there. I would say I am a little bit more bullish this year than I was last year.

**What is your distribution reach and where do you aim for it to be in FY26?**  
Our distribution is roughly a little less than a million outlets directly, and we hope to grow 20 per cent in two years.

**When do you expect recovery in volumes in soaps?**  
Recovery will happen soon but growth in volumes will be range-bound — 2-3 per cent.

**Do you expect to cut prices of soaps?**  
We will probably not do price cuts at this point in time. Palm-oil prices in the past two weeks have crashed, so we have to wait and watch.

**What are your plans for the categories you have described as "categories for the future"?**  
These categories are those that must grow in mid-teens. And these are highly under-penetrated and high-growth categories — deodorants, fragrances, air care, laundry, liquids, and pet care.

**When do you expect margins to improve?**  
I think margins will improve by the second half (of FY26).

**Q&A**

**SUDHIR SITAPATI**  
MD & CEO,  
Godrej Consumer Products

**"OUR DISTRIBUTION IS A LITTLE LESS THAN A MILLION OUTLETS DIRECTLY, AND WE HOPE TO GROW BY 20% IN THE NEXT TWO YEARS"**



because costs seem to be coming down.

**Godrej Consumer Products has entered the pet food category. Will you look at pet care too?**

"Pet" is an exciting category and we will look at more opportunities there. We don't normally speak of plans before we implement them. For now, we have entered the category with Godrej Ninja, and we will evaluate with time.

**When do you expect to see price growth coming back in the Indonesian market?**  
Part of that market is price

growth. Part of it is because of currency devaluation. We grew 5 per cent in volumes and 1 per cent in rupee terms because of currency devaluation. That's a volatile thing. It's hard for me to predict. In international markets, I just look at growth in volumes. Even for Indian markets, my focus is always on volumes and prices. These are not in our hands.

**Are smaller packs doing better for Godrej Consumer Products?**  
They are. We expect this to continue for the next one or two quarters.

## Jio added 2.17 mn subscribers in March

**SUBHAN CHAKRABORTY**  
New Delhi, 7 May

Reliance Jio gained the most number of subscribers in March with 2.17 million new wireless users or 74 per cent of all subscriber additions in the industry, data from the Telecom Regulatory Authority of India (Trai) showed on Wednesday.

The market leader continued to consolidate its position in 2025, gaining 1.76 million and 0.68 million users in February, and January respectively.

On the other hand, the pace of user addition for Airtel continued to slow for a second month. In March, Bharti Airtel

added 1.25 million users, down from 1.59 million and 1.65 million new users in the two preceding months.

With 0.54 million users leaving its service in March, Vodafone Idea (VI) saw customer attrition spike. It had lost just 20,720 subscribers in February, after shedding 1.33 million in January.

Meanwhile, state-owned telecom operator BSNL managed to stage a turnaround in March. It gained 49,777 users in March, after losing 0.56 million users and 0.15 million users in the preceding two months. With BSNL keeping tariffs unchanged, a large number of subscribers using entry-level plans shifted

to the telco in July, last year, but the additions had reversed in the last few months of 2024.

The telco is currently aiming to roll out its home-grown 4G network nationwide with 1 lakh towers by June.

Jio and Airtel mobile wireless market share continued to inch up in March, rising to 40.6 per cent, and 33.69 per cent in March.

The rise was primarily at the expense of BSNL, whose share fell to 7.87 per cent. Vi had a 17.75 per cent share.

The overall number of mobile phone connections in India increased by 2.94 million to 0.25 per cent in March.

## Dabur to discontinue items to drive growth

Firm's net profit fell 8.4% to ₹320 cr in March qtr

**AKSHARA SRINIVASA**  
New Delhi, 7 May

Homegrown ayurvedic fast-moving consumer goods (FMCG) company Dabur India has decided to discontinue certain low-performing products as part of its plan to register near-double-digit growth in financial year 2025-26 (FY26).

"Our ambition is to achieve sustainable double-digit compound annual growth rate (CAGR) by FY28 in both top line and bottom lines. This renewed strategy builds on our core strengths while pivoting towards future-ready levers of value creation," Mohit Malhotra, chief executive officer (CEO) at Dabur India, told investors in a post-earnings call on Wednesday.

This strategy of the maker of Hajmola candy and Real Fruit juices is anchored on seven pillars, including "rationalisation of underperforming products and SKUs (stock-keeping units)" in order to release capital for bigger bets. "A few examples of these are Vedic Tea, adult and baby diapers,

### HOW THEY STACK UP Dabur's financials in Q4 FY25

	(in ₹ cr)	Q-4-25	Y-o-Y
Revenues	2,830.34	-15.65	0.55
Other income	16.15	10.25	9.55
Net profit	320.13	-38.72	-8.41

Source: Company; Compiled by: BS Research Bureau

and Dabur Vita (nutritious drink brand)," Malhotra added. "The company will also push the pedal on premiumisation and contemporisation of products across categories. Further, it will be on the lookout for inorganic opportunities, especially in the healthcare wellness space, which can also be extended to foods."

Amid a challenging demand environment marked by high food inflation and inflation in cost of living, the company recorded an 8.4 per cent fall in net profit to ₹320 crore in the March quarter. The company had recorded a net profit of ₹349.5 crore in the year-ago period.

## Routematic raises ₹340 cr, defies EV dip

**SURAJEET DAS GUPTA**  
New Delhi, 7 May

Bengaluru-based Routematic, India's leading artificial intelligence-driven corporate transport-service player, which provides its services to over 300 companies, on Wednesday announced that it has secured ₹340 crore in a funding round led by Singapore-based Fullerton Carbon Action Fund and French green fund of Bluebird Mobility Services, which was based primarily on

technology investment banking firm, was the exclusive financial advisor to Routematic on this transaction.

The move is important as it comes at a time when the app-based mobility space — both business-to-business (B2B) and business-to-consumer (B2C) — has been under a cloud, following the financial crisis and closure of Bluebird Mobility Services, which was based primarily on electric vehicles (EVs).

Routematic provides a safe and predictable commute experience to over 300,000 employees, undertaking 5 million trips a month. India's employee transportation market is expected to reach \$13.2 billion by 2030. Says Sriram Kannan, founder and chief executive officer of Routematic, "With the new fundraise, we will be expanding to the top five cities in the country, which account

for 85 per cent of the corporate transportation business. Currently, we are in Pune and Bengaluru; we will now expand to Hyderabad, Delhi, and Chennai."

Currently, 10 per cent of the fleet consists of EVs, but Kannan says demand is much higher. The plan is to increase the share of EVs to 30-35 per cent in a few years and shift to a fully electric fleet by 2028-30, in line with clients' plans to expand their green footprint.

## GROWTH IS NATURAL

Thinking of Tomorrow

**SYMPHONY LIMITED**

Extract of Consolidated Financial Results for the Quarter and Year Ended on March 31, 2025

Particulars	Quarter Ended		Year Ended		Consolidated 12M YoY Growth (%)
	31-Mar-25 (Refer Note No.3)	31-Mar-25 (Audited)	31-Mar-24 (Refer Note No.3)	31-Mar-24 (Audited)	
Revenue from operations	488	1,570	332	1,156	<b>Revenue +36%</b>
EBITDA (Excluding Other Income, Exceptional Items and Foreign Exchange & MTM Loss)	103	316	59	173	
Profit before exceptional items and tax	110	326	58	183	<b>PAT +44%</b>
Profit/(Loss) after Exceptional items and before Tax	110	280	58	181	
<b>Net Profit/(Loss) after Tax for the period/year</b>	<b>79</b>	<b>213</b>	<b>48</b>	<b>148</b>	
Total Comprehensive Income for the period/year (Comprising Profit for the Period and Equity Share Capital (Face Value ₹ 2/- per share))	77	212	49	149	
Reserves excluding Revaluation Reserve	14	14	14	14	
<b>Earnings Per Share (of ₹ 2/- each)*</b>		747		735	
	Basic & Diluted (₹)				
	11.39	30.89	7.02	21.43	

\* EPS is not annualised for the quarter ended March 31, 2025 and March 31, 2024.

**NOTES:**

1. Key numbers of Standalone Results are as under:

Particulars	Quarter Ended		Year Ended		Standalone 12M YoY Growth (%)
	31-Mar-25 (Refer Note No.3)	31-Mar-25 (Audited)	31-Mar-24 (Refer Note No.3)	31-Mar-24 (Audited)	
Revenue from operations	368	1,182	251	796	<b>Revenue +49%</b>
EBITDA (Excluding Other Income, Exceptional Items and Foreign Exchange & MTM Loss)	99	287	63	161	
Profit before exceptional items and tax	109	329	69	203	<b>PAT +15%</b>
Profit/(Loss) after Exceptional items and before Tax	61	87	8	195	
<b>Net Profit/(Loss) after Tax for the period/year</b>	<b>44</b>	<b>176</b>	<b>46</b>	<b>153</b>	

2. The Board of Directors have recommended a final dividend of ₹ 2/- (400%) per equity share of ₹ 2/- each amounting to ₹ 54.94 cr. for FY 24-25. The total dividend for FY 24-25 aggregates to ₹ 13/- (650%) per equity share of ₹ 2/- each amounting to ₹ 89.30 cr., which includes three interim dividends of ₹ 5/- (250%) per equity share paid during the year. The final dividend is subject to approval by shareholders at the ensuing Annual General Meeting of the Company.

3. The figures for the quarter ended March 31, 2025 and March 31, 2024 are balancing figures between audited figures in respect of the full financial year and year to date figures upto the third quarter of the financial year, which were subjected to limited review.

4. The above is an extract of detailed format of quarterly/year ended Financial Results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulation, 2015. The full format of the quarterly/year ended Financial Results are available on the Stock Exchange websites [www.bseindia.com](http://www.bseindia.com), [www.nseindia.com](http://www.nseindia.com) and on Company's website [www.symphonylimited.com](http://www.symphonylimited.com). The same can be accessed by scanning the QR code provided below.

By Order Of The Board  
For Symphony Limited

**Achal Bakshi**  
Chairman & Managing Director  
DIN-00397573

Place : Ahmedabad  
Date : May 07, 2025

### Building Foundations for Families and the Future.

**AUM - ₹ 25,531 Cr.**

**DISBURSEMENT (FY 25) - ₹ 8,192 Cr.**

**NET PROFIT AFTER TAX (FY 25) - ₹ 912 Cr.**

**LIVE ACCOUNTS - 2,99,000+**

**PRESENCE ACROSS - 591 Branches & Offices 21 States & UTs**

Call us - 1800 268 4040 | [www.aadharhousing.com](http://www.aadharhousing.com)

**STATEMENT OF CONSOLIDATED FINANCIAL RESULTS FOR THE QUARTER AND YEAR ENDED MARCH 31, 2025**

Sr. No.	PARTICULARS	(₹. in lakhs)			
		For the quarter ended March 31, 2025	For the quarter ended March 31, 2024	For the year ended March 31, 2025	For the year ended March 31, 2024
1	Total Revenue from Operations	83,261	69,180	3,10,763	2,58,682
2	Net Profit / (Loss) for the period (before Tax, Exceptional and/or Extraordinary Items)	31,591	25,861	1,17,326	95,959
3	Net Profit / (Loss) for the period (before Tax) (after Exceptional and/or Extraordinary Items)	31,591	25,861	1,17,326	95,959
4	Net Profit / (Loss) for the period (after Tax) (after Exceptional and/or Extraordinary Items)	24,481	20,176	91,183	74,904
5	Total Comprehensive Income for the period (Comprising Profit / (Loss) for the period (after Tax) and Other Comprehensive Income (after Tax))	24,104	20,192	90,803	75,006
6	Paid up Equity Share Capital	43,138	39,476	43,138	39,476
7	Reserves (including Revaluation Reserve)	5,94,991	4,05,499	5,94,081	4,05,499
8	Securities Premium Account	2,31,077	1,33,700	2,31,077	1,33,700
9	Net worth	6,37,223	4,44,969	6,37,223	4,44,969
10	Paid up Debt Capital / Outstanding Debt	16,32,242	13,95,962	16,32,242	13,95,962
11	Outstanding Redeemable Preference Shares	NA	NA	NA	NA
12	Debt Equity Ratio	2.56	3.14	2.56	3.14
13	Earnings Per Share (not annualised for quarter ended periods)				
1. Basic:		5.68	5.11	21.43	18.99
2. Diluted:		5.55	4.89	20.85	18.35
14	Capital Redemption Reserve	NA	NA	NA	NA
15	Debt to Total Assets (%)	531	16,910	531	16,910
16	Total Debts to Total Assets (%)	70.80%	73.64%	70.80%	73.64%
17	Net profit margin (%)	29.36%	29.16%	29.33%	28.98%
18	GNPA (%)	1.08%	1.09%	1.08%	1.10%
19	NNPA (%)	0.71%	0.65%	0.71%	0.65%
20	Provision coverage ratio (%)	34.46%	41.27%	34.46%	41.27%
21	Capital Adequacy Ratio (CAR) (%)	44.61%	38.46%	44.61%	38.46%

**Notes:**

a) The above is an extract of the detailed format of quarterly results filed with the Stock Exchanges under Regulation 33 and 52 of the Listing Regulations. The full format of the quarterly financial results are available on the websites of the Stock Exchanges [www.bseindia.com](http://www.bseindia.com) and [www.nseindia.com](http://www.nseindia.com) and the Aadhar Housing Finance Limited [www.aadharhousing.com](http://www.aadharhousing.com)

b) For the other line items referred in regulation 52 (4) of the Listing Regulations, pertinent disclosures have been made to the Stock Exchange BSE Limited and can be accessed on [www.bseindia.com](http://www.bseindia.com)

c) Debt service coverage ratio, Interest service coverage ratio, Current ratio, Long term debt to working capital ratio, Bad debts to account receivable ratio, Current liability ratio, Debtors turnover, Inventory turnover and Operating margin (%) are not applicable.

d) Key standalone financial information:

Sr. No.	PARTICULARS	For the quarter ended March 31, 2025	For the quarter ended March 31, 2024	For the year ended March 31, 2025	For the year ended March 31, 2024
1	Total Revenue from Operations	83,252	69,171	3,10,735	2,58,659
2	Profit before tax & exceptional items	31,648	25,844	1,17,381	95,923
3	Profit before tax	31,648	25,844	1,17,381	95,923
4	Profit after tax	24,524	20,151	91,211	74,851

e) Previous period / year figures have been regrouped / re-classified wherever necessary in line with the financial results for the quarter and year ended March 31, 2025.

For and on behalf of the Board of Directors of Aadhar Housing Finance Limited

Place : Mumbai  
Date : May 06, 2025

OR visit: [aadharhousing.com/storage/disclosurepdf/8819c558704.pdf](http://aadharhousing.com/storage/disclosurepdf/8819c558704.pdf)

Scan QR Code for the complete financial result

**Sd/**  
**Rishi Anand**  
Managing Director & CEO  
DIN 02393503

**Aadhar Housing Finance Ltd., CIN: L6610KA1990PL031149, Registered Office:** No. 3, JVT Towers, 8th 'A' Main Road, Sampangnagar, Near Hudson Circle, Bangalore - 560 027 | **Corporate Office:** Unit No. 802, Naray Rostumjee, Western Express Highway and M.V.Road, Andheri (East), Mumbai - 400069 | Tel. No. 022 4168 9900 | Fax: 022 4168 9934 | **Customer Care Toll Free:** 1800 3004 2020 | **E-mail:** [customercare@aadharhousing.com](mailto:customercare@aadharhousing.com) | **Website:** [www.aadharhousing.com](http://www.aadharhousing.com)

# મંત્રી બળવંતસિંહ રાજપૂતના અધ્યક્ષ પટે સાબરકાંઠા જિલ્લામાં કલેક્ટર કચેરીમાં આયોજન મંડળની બેઠક યોજાઈ

વડાલી, તા.૭ સાબરકાંઠા જિલ્લામાં ઉદ્યોગ, લઘુ, સૂક્ષ્મ અને મધ્યમ ઉદ્યોગ કુટીર, ખાદી અને ગ્રામ ઉદ્યોગ, નાગરિક ઉડયન શ્રમ અને રોજગાર અને જિલ્લા પ્રભારી મંત્રી બળવંતસિંહ રાજપૂતની અધ્યક્ષતામાં કલેક્ટર કચેરી સભાખંડ ખાતે જિલ્લા આયોજન મંડળની બેઠક યોજાઈ હતી.

આ બેઠકમાં પ્રભારીમંત્રી બળવંતસિંહ રાજપૂતે ઓપરેશન સિંદૂર માટે અભિનંદન પાઠવ્યા હતા. આ બેઠકમાં જિલ્લા

આયોજન કાર્યક્રમની ૧૫ ટકા વિવેકાધીન જોગવાઈ, ૫ ટકા પ્રોત્સાહક જોગવાઈ તથા કાર્યક્રમમાં જિલ્લા કલેક્ટર સહિત ઉચ્ચ અધિકારીઓ હાજર રહ્યા

નગરપાલિકા વિવેકાધીન જોગવાઈ વર્ષ ૨૦૨૫-૨૬નું આયોજન મંજૂર કરવામાં આવ્યું હતું અને ખાસ પ્લાન

(બક્ષીપંચ)નું આયોજન રજૂ કરવામાં આવ્યું હતું.

વર્ષ ૨૦૨૫-૨૬માં સાબરકાંઠાના વિકેન્દ્રિત જિલ્લા આયોજનની વિવિધ જોગવાઈ પૈકી ૧૫ ટકા વિવેકાધીન જોગવાઈ હેઠળ ૬૪૫ કામો માટે રૂ.૧૦૧૫ લાખ, ૫ ટકા પ્રોત્સાહક જોગવાઈ અંતર્ગત ૨૦ કામો માટે રૂ.૩૨.૫૦ લાખ, ખાસ પ્લાન (બક્ષીપંચ) યોજના અંતર્ગત ૧૦ કામો માટે રૂ.૩.૫૦ લાખ, જિલ્લાની નગરપાલિકાઓના ૧૮ કામો માટે ૧૫૦ લાખની જોગવાઈ કરવામાં આવી હતી.

આ બેઠકમાં જિલ્લા કલેક્ટર લલિત નારાયણ સિંઘ સાંદુ, જિલ્લા વિકાસ અધિકારી હર્ષદ વોરા સહિત જિલ્લાના સંબંધીત વિભાગના અમલીકરણ અધિકારીઓ ઉપસ્થિત રહ્યા હતા.

## મોડાસાના સજાપુર ગામે તસ્કરો ત્રાટક્યા, ૬ લાખ કરતાં વધુની ચોરી

મોડાસા, તા.૭ મોડાસા તાલુકાના સજાપુર ગામે તસ્કરો ત્રાટક્યા હતા અને એક મકાનના દરવાજાના નકૂચા તોડી ઘરમાં પ્રવેશ કરીને તસ્કરોએ ચોરીને અંજામ આપી

તા.૨૫.૮ હતા અને પોતાના મચાવ્યો હતો. પોલીસે ચોરીનો ગુનો નોંધી તપાસ હાથ ધરી

મોડાસા, તા.૭ વાગ્યાના અરસામાં ઘરને તાળુ મારી આંગણમાં સુઈ ગયા હતા બાદમાં રાત્રે બે વાગ્યાના અરસામાં તેઓના ભાઈ નરેન્દ્રભાઈ પટેલે ચોર ચોરની ભૂમો પાડતા તેઓ જાગી ગયા હતા અને પોતાના ઘરે તપાસ કરતા તસ્કરોએ એક નકૂચાને તોડી રોકડ મળી કુલ રૂ.૬.૩૬ લાખ રૂપિયાના મત્તાની ચોરી કરી પલાયન થઈ ગયા હતા. પોલીસે ચોરીનો ગુનો નોંધ્યો હતો. સજાપુર ગામના અશોકભાઈ હીરાભાઈ પટેલે મોડાસા રૂરલ પોલીસ સ્ટેશનમાં નોંધાવેલી ફરિયાદ મુજબ તેઓના ઘરના માણસો રાત્રીના સમયે ૧૦

મોડાસા, તા.૭ ગુજરાત રાજ્યમાં સર્જાયેલા અપર અર સારકયુલેશન સિસ્ટમના પ્રભાવ હેઠળ

## અરવલ્લીમાં ૫૦ કિ.મી.ની ઝડપે પવન ફૂંકાતા સામાન્ય જનજીવન પર અસર

હવામાન વિભાગ અને ખગોળશાસ્ત્રીઓએ કરેલ આગાહીને પગલે ગત રોજ સમી સાંજે અરવલ્લી જિલ્લામાં ૫૦ કિ.મી.થી વધુ ઝડપે ફૂંકાયેલા વંટોળ અને ત્યારબાદ ભારે ગાજવીજ સાથે વરસેલા કમોસમી

## વીજળી પડતાં બે યુવકોના મોત, વૃક્ષો ધરાશાયી

વરસાદને પગલે જનજીવન પ્રભાવિત બન્યું હતું. ઠેર ઠેર વૃક્ષો ધરાશાયી બન્યા હતા.. જ્યારે જિલ્લાના ભિલોડા તાલુકાના ધંધાસણ ગામે વીજળી પડવાથી બે યુવકોના મોત નિપજ્યા હતા. ૧૨ મિ.મી. અને બાયડમાં ૨૧ મિ.મી. વરસાદ થયેલ પડતા કે બીડી જતા લગ્નના

આયોજનો ખોરવાયા હતા. વેસ્ટર્નના કારણે કેરીના પાકને વંટોળથી ભારે નુકસાન થયું છે.

આ નાવઠાએ અરવલ્લી જિલ્લાને ઘમરોળ્યા હતા. વીજળી પડવાથી ડામોર વિશાલભાઈ દિપકભાઈ (રહે.ધંધાસણ) અને ગેલાત લાલજીભાઈ શંકરભાઈ (રહે.ગોરવાડા)ના મોત નિપજ્યા હતા.

જ્યારે તબીયાર વિરેનાભાઈ અને કિરણભાઈ ખરાડી (બંને રહે. ધંધાસણ) ઈજાગ્રસ્ત થયા હતા. આ કમોસમી વરસાદી માવઠાથી જિલ્લામાં ૧૨ મકાનોને અંશતઃ નુકસાન થયું હતું અને ૭ પશુઓના મૃત્યુ થયા હતા. ૨૧ મિ.મી. સાથે કડાકા ભડાકાથી મોડામાં ૧૨ મિ.મી. અને બાયડમાં ૨૧ મિ.મી. વરસાદ થયેલ છે.

## મોડાસા બાયપાસ રોડ પર ટ્રકે ટક્કર મારતા બેને ઈજા, બાળકીનું મોત

મોડાસા, તા.૭ મોડાસા નગરના બાયપાસ માર્ગે આ વેલ પેલેટ ચોકડી પાસેના મહારાણા પ્રતાપ સર્કલથી પસાર થતા બાઈકને પૂરઝડપે હંકારતી હરિયાણા પાસિંગ ટ્રકના ચાલકે ટ્રકને રમરમાટ પૂરઝડપે ચલાવી પાછળથી બાઈકને ટક્કર મારી સર્જેલા અકસ્માતમાં બાઈકચાલક અને સવાર મહિલા મહિલા ગંભીર રીતે ઘવાયા હતા. જ્યારે આ બાઈક પર બેઠેલી ૩ વર્ષની બાળકી ઉપર માલવાહક ટ્રકના

અકસ્માતો સર્જાય છે અને નિર્દોષ લોકોના જાન જાય છે જેથી મોડાસાના બાયપાસ માર્ગે સત્વરે સર્વિસ રોડ બનાવવા જન માંગ છે. આ અકસ્માતમાં બાળકી નિષિ વણજારાનું મોત નિપજ્યુ હતું તથા દશરથ વણજારા અને પત્નીબેન વણજારા ઈજાગ્રસ્ત થયા હતા. ટ્રક હંકારનાર ચાલક સામે ફરિયાદથી અકસ્માત ગુનો નોંધ્યો હતો.

## અમરાવતી ખાડી પ્રદૂષિત થતા અસંખ્ય માછલીઓના મોત

અંકલેશ્વર, તા.૭ અંકલેશ્વર ઔદ્યોગિક વસાહતમાં પડેલા વરસાદના કારણે ઔદ્યોગિક પ્રદૂષિત કલરયુક્ત અને દુર્ગંધવાળું પાણી, વરસાદી પાણી સાથે ‘સી’ પમ્પિંગ પાસે ભેગું થઈ વરસાદી ગટરોમાં થઈ અમરાવતી ખાડીમાં ગયું છે. આ પ્રદૂષિત પાણી અમરાવતી ખાડીમાં જવાના કારણે અસંખ્ય માછલીઓના મરણ થયા છે. આ બાબતની ફરિયાદ પ્રકૃતિ સુરક્ષા મંડળ દ્વારા ગુજરાત પોલ્યુશન કંટ્રોલ બોર્ડ અંકલેશ્વર અને ગાંધીનગરને કરવામાં આવી છે. વડોદરાથી પર્થવરણ સુરક્ષા સમિતિના રોહિત પ્રજ્ઞપતિ આ બાબતની નોંધ લઈ સ્થળ પર આવ્યા છે.



નવાબોભા પ્રાથમિક શાળામાં વિદ્યાર્થીઓને દાતા તરફથી ચોપડા આપવામાં આવ્યા હતા.

### કપડવંજ તાલુકાની

## નવાબોભા પ્રાથમિક શાળામાં વિદ્યાર્થીઓને ચોપડા આપવામાં આવ્યા

ડાકોર, તા.૭ શરૂઆતમાં બાળકોને આગામી ડો. વિરાજ મુન્સા દ્વારા શૈક્ષણિક વર્ષ માટે ચોપડાં નવાબોભા પ્રાથમિક શાળાના આપવામાં આવે છે. ચોપડાના બાળકો માટે રૂ.૫૦૦૦/- રૂપિયા અભાવના કારણે બાળકોનો જેટલી રકમના ચોપડાનું દાન અભ્યાસ ન બગડે તેવી લાગણી આપવામાં આવ્યું છે. આ દ્વારા છેલ્લા ૧૦ વર્ષથી વિદ્યાર્થીઓને ચોપડાનો જરૂરિયાત હોય ઉપયોગ વર્ષ તો તે માટે દરિમયાન કરે છે. થોડા વર્ષો પહેલા વિરાજબેન ઉત્કંઠેશ્વર મહાદેવ ખાતે બાળકોને અંગ્રેજી વિષય શીખવતા. આ બાળકો, શાળા પરિવાર, ગ્રામજનો અને શિક્ષણ મેળવે તેવા ભાવ સાથે વાલીઓએ બાળકોને શૈક્ષણિક કામ કરતા ડો. વિરાજ મુન્સા સહાય બદલ આભાર વ્યક્ત કર્યો દ્વારા વેકેશન પડવાની હતો.

### ભારે પવન અને ધોધમાર વરસાદને લઈ

## ખોરવાયેલા વિજપુરવઠાને આણંદ જિલ્લાની એમ.જી.વી.સી.એલ.ની ટીમે પૂર્વવ્રત કર્યો

## પ્રેમલગ્ન કરનાર યુવતીએ પિતાના ત્રાસે ઝેરી દવા પી જીવન ટૂંકાવ્યું

મોડાસા, તા.૭ દવા પી લઈ અને પુત્રને પીવડવતા બંનેને સારવાર અર્થે સિવિલ હોસ્પિટલ ખસેડાય હતા. જેમાં કોમલ ગોપાલસિંહ સોલંકીનું ઝેર પીવાથી મોત નિપજ્યું હતું અને પુત્ર માનવ સિવિલ હોસ્પિટલમાં સારવાર હેઠળ છે. કોમલના પતિ મનોજભાઈ પંચાલે ગુજરાત રેલવે પોલીસ સ્ટેશનમાં પોતાના સસરા અને પત્ની કોમલના પિતા ગોપાલસિંહ સોલંકી અને ભાઈ નિર્મલસિંહ સોલંકી વિરુદ્ધ ફરિયાદ નોંધાવી હતી. પોલીસે ભારતીય નાગરિક સુરક્ષા સહિતની કલમ ૩૦૬ ઉમેરીને ગુનો નોંધ્યો હતો. આ બનાવે ચક્રાવર જગાવી છે.

## વીજ કંપનીની ૧૧૦ અને કોન્ટ્રાક્ટરની ૩૦ ટીમો બનાવવામાં આવી

વિસ્તારોમાં વીજ પુરવઠો ટૂંકા ગાળામાં પુનઃસ્થાપિત કરવામાં આવ્યો છે. તેમણે વધુમાં જણાવ્યું કે, આણંદ જિલ્લાના ૩૪૫ ગામો ખાતે અને આણંદ શહેર સહિત ૧૦ શહેરોમાં ૪૯૯ વીજળીના થાંભલા નવી પડયા હતા. આ ઉપરાંત ૫૧ ટ્રાન્સફોર્મરમાં, ૩૬૩ ફીડમાં અને ૪૨ જેટલા ૬૬ કે.વી. સબ સ્ટેશનમાં વીજળીના ટ્રીમ ઉપસ્થિત થયા હતા. વીજ કંપનીની ટીમ દ્વારા તાત્કાલિક યુદ્ધના ધોરણે ૨૯૯ જેટલા ગ્રામ્ય વિસ્તારમાં તથા આણંદ શહેર સહિત ૧૦ શહેરી વિસ્તારમાં ૩૪ જેટલા વીજળી, ૦૬ ટ્રાન્સફોર્મર, ૨૯૧ ફીડ, ૪૨ ૬૬ કે.વી. સબ સ્ટેશનનું કામ પૂર્ણ કરવામાં આવ્યું છે.

GROWTH IS NATURAL					<div>Symphony</div> <div>Thinking of Tomorrow</div>	
<div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div><div></div>&lt;</div>						